

Brødrene Midthaug AS ble etablert i 1947 og hadde i 2008 en omsetning på kr 165 millioner. Vi er landes største og ledende salgs- og produksjonsbedrift innen trapper, rekkverk og balkonger. Vi har siden den spede starten i 1947 utviklet oss til å bli en moderne produksjonsbedrift. Vår kjernevirksomhet retter seg mot entreprenørmarkedet. Bedriften besitter lang erfaring og har en stab med høy kompetanse. Fra vårt hovedkontor på Kleive ved Molde administrerer og produserer vi for et landsdekkende forhandlernet bestående av 7 datterselskaper med 50 ansatte.

Vår avdeling på Gjøttum i Bærum: Midthaug Oslo-Akershus AS, søker en engasjert medarbeider som kan forsterke laget. Avdelingen består i dag av syv personer fordelt med tre på salg/prosjektledelse og fire på montasje.

Vil du være med på vårt vinnerlag?

SELGER/PROSJEKTLEDER

Salgsorientering - Løsningsutforming - Prosjektgjennomføring

Vi søker etter en selvstendig proaktiv salgs – og markedsorientert medarbeider gjerne med byggteknisk eller maskinteknisk kompetanse. Vedkommende må ha lyst og evne til å drive oppsøkende salgsvirksomhet. Personer med erfaring fra bygge- og anleggsbransjen vil passe godt til rollen.

Sentrale arbeids- og ansvarsområder

Selger/Prosjektleder vil ha ansvar for innsalg, anbudsregning og prosjektoppfølgning mot så vel nye som definerte prosjekter og kunder med kvalitetsprodukter som er godt innarbeidet i markedet. Vedkommende vil jobbe mot primærkundene som er entreprenører, arkitekter og byggtekniske konsulenter. Dyktige medarbeidere ved vårt kontor på Gjøttum og en ingeniørstab ved fabrikk på Kleive vil være støttespillere i hverdagen.

Kvalifikasjoner

I tillegg til de teoretiske og praktiske kvalifikasjoner vil vi legge vekt på:

- Evne til å finne løsninger og ta beslutninger.
- Evnen til å jobbe selvstendig og systematisk
- Gode kommunikasjons- og samarbeidsevner.
- Komfortabel med bruk av data.
- Offensiv og Kundeorientert
- Godt humør.

Med stor etterspørsel og varierende oppgaver kan vi love spennende dager med faglig og personlig utvikling. Det gis konkurransedyktig betingelser.

Spørsmål om stillingen rettes til Midthaug Oslo – Akershus AS ved daglig leder Trond Ivar Midthaug på tlf. 408 75 570, markedssjef Kjetil Haukebø tlf. 915 44 518 eller bedriftsrådgiver Tor Åge Bolsø i TotalConsult tlf. 906 52 972.

Søknad med CV sendes på www.totalconsult.no innen **17. april 2009**.